



代表取締役 石原 保志

飛兎竜文 ひとりゅうぶん

才能がある、将来に大きな可能性があること

「飛兎」と「竜文」は共に非常に速く走る優れた馬のことから、人一倍才能のある子どもを表す。転じて、将来期待が持てる、大きな可能性を持つという意味がある。



Facebookも
見てね！



ビジネスシーンで役に立つ四字熟語を毎週お届けしています！

皆さんこんにちは。

2023年も早一か月。「鳥兎忽忽（うとそうそう）」月日が経つのが、年々早く感じているのは私だけでしょうか。

「癸卯」の本年。「癸（みずのと）」は十干（じっかん）の最後ということで、生命の終わりや次の新たな生命の成長、恵みの水などの意味があります。そして十二支の「卯（う）」には、安全・温和、ウサギが飛んで進むということもあり”何かを開始するのに縁起が良い”とされています。

2020年からのコロナ禍、2022年のウクライナ侵攻と誰もが予想しなかったことが相次ぎ勃発しています。国内も日銀の金融緩和修正や相次ぐ値上げなどで先行きの見通しはますます捉えにくくなっています。経営者は外部環境の変化に対応するのに加え、広い視野を持つことが益々重要になっています。

博報堂生活総合研究所は、生活者が選ぶ「2023年ヒット予想」を昨年末に発表しました。

2023年のキーワードは「攻めの安近短」。コロナ禍の収束と新しい生活への期待とともに、物価高騰の

中でも、生活を守りつつ、楽しみ攻める意識も併せ持つ傾向が伺える結果となったようです。

「安」は安価と安心。「近」は近場、身近にあるもの。「短」は短時間、手軽に情報や成果を得やすいものだそうです。

昨年冒頭に「ゲームチェンジ」についてご説明いたしました。「ゲームチェンジ」とはビジネスの従来の枠組み・ルールが崩壊し、新たななものに切り替わること。コロナ禍で働き方や価値観が大きく変化したなか、事業の在り方や変化を再度見直しましょう、というお話をしました。

ビジネスにおいても「攻めの安近短」をキーワードに、社員の定着、新しい事業、ITを活用した仕事の効率化など、再度検討してみてはいかがでしょう。飛躍する2023年にしたいものです。

今年創立20周年を迎える弊社のテーマは「飛兎竜文」将来大きな可能性を持つという意味です。これからも素晴らしいスタッフと共に、メンバーの皆さんに、たくさんの価値をご提供して参ります！

本年もどうぞよろしくお願ひいたします。



チ
コラム

冬にまつわる色のはなし

赤で体感温度 UP！

「冬」の色といえば、青や白・透明など、雪や氷・澄んだ空気のイメージが多いのではないか？ただ、室内など暖かくしたいときには是非暖色系の色を取り入れてみてください。特に赤はパワーが強く、赤に囲まれた部屋にいるだけで体感温度が2~3°C上昇したという実験結果もあります。暖色系が放つ光が交感神経を刺激し、体温・血圧・脈拍を上昇させるため、と考えられています。インテリアや服装に取り入れて、まだまだ続く寒い冬を乗り越えましょう！



節分の鬼は5色

赤鬼・青鬼が定番の節分の鬼。実は5色いるんです。

仏教における「煩惱」と関係があり、「心穏やかに過ごすには、心に蓋をしている5つの煩惱を外しなさい」という五蓋（ごがい）の教えからきています。

今年は、自分が打ち勝ちたい煩惱の色の鬼に豆をぶつけてみてはいかがでしょう。

黄我執がしゅう
自己中心的な甘えを反省し、豆をぶつける。

緑不健康
不摂生を反省し、健康を願って豆をぶつける。

青怒り
豆をぶつけ、怒り憎しみを取り除き徳を呼び込む。

赤貪欲

全ての悪心の象徴。

豆をぶつけ自分の中の悪い心を取り除く。

黒愚痴

卑しい気持ちを追い払い、

豆をぶつけ平穏を願う。

おかげさまで
トライプランニングは

創立 20周年

トライプランニングは、今年創立20周年を迎えます。

これもひとえに、みなさまの支えがあったからこそと深く感謝しております。

TPメンバーシップでは、会員様同士の交流をさらに深め、さまざまな角度から学びや気づきにつながる活動をしてまいります。

引き続き、TPメンバーシップをよろしくお願ひいたします！

たくさんのメッセージ
ありがとうございました！

みなさまからお寄せいただいた
メッセージをご紹介いたします。

01 今年の御社のテーマやPRをどうぞ！

02 トライプランニングやTPメンバーシップ
に期待することをざくばらんに一言！



大江電機株式会社

大江電機株式会社

代表取締役社長 大江光正様



01 「原点回帰」

02 創立20周年おめでとうございます。

企業の寿命は30年と言われたのはひと昔。
トライプランニングさんの「原点回帰」に期待。

ご期待ください!!



株式会社ミヨシ・ロジスティックス
代表取締役社長 吉田英訓様



01 毎年弊社ではスローガンを決めその年の指針にしておりますが今年のスローガンは「礼節」です。

詳しい内容は弊社ホームページを見て頂ければと思いますが、簡単にお話ししますと昨今外部環境が良くないこういう時こそ社内の団結力が必要になってくると思っており、その団結力を生み出していくにはお互いが尊重しあうことが重要であると考え「礼節」にしました。

節度を持って（相手を敬い・尊敬して）礼儀（挨拶等）を行っていきましょうという意味になります。

今年はこの「礼節」というスローガンのもと団結して
この厳しい外部環境と戦っていきます。

02 本年も宜しくお願い申しあげます。

いつもゴルフコンペ
ありがとうございます！



株式会社コーケン
代表取締役 増田聖史様



01 人材の育成とより一層の確保を目指すため、個々人の能力の引き出しとコロナ禍で出来なかつたいろんなイベントを復活して、社内コミュニケーションの充実を図りつつ、社内規定の改革を進めたい！

02 異業種交流の場として、横のつながりを持てる、いろんなイベントを計画して頂きたい！

がんばります！



@SD 株式会社エー・エス・ディ
代表取締役 内山岳彦様



01 人口減少・高齢化社会化する中で社会的課題は山積しているのではない
でしょうか。DXが叫ばれておりますが、社会課題と社内課題の両方の解決が
必要だと思います。当社は現場課題の解決と向き合ってソリューションを
20年以上提供してきました。

既存ストックの再生をリノベーションで推進させるために『リノベ実践塾』を
コロナ禍に立ち上げてオンラインで全国の工務店を支援しています。

少しでも社会のお役に立てるよう努めますので、今年もよろしくお願ひします。

02 故・丸山社長、石原社長、伊藤取締役を始めスタッフの皆さんにはお世話
になっております。

ご縁を繋いでいただき感謝しております。丸山社長のように急にALSなどの難病に合われる方は少なからずいらっしゃると思います。

健康経営の推進などは意味のある活動ではないでしょうか。

元気にがんばりましょう！



長屋電工株式会社



長屋電工株式会社
代表取締役 塩沢隆様

01 社員2名 新規採用

02 南国にてジェットスキー
遊びの企画

ハワイでよいではうか？





グレイスホテル株式会社
GRACE HOTEL 総支配人 岩井昌弘様



01 皆様、本年もよろしくお願ひ申し上げます。新年が明けグレイスホテルにも沢山のお客様がお越し頂いておりお客様の笑顔で館内は賑やかさを取り戻しております。3年ぶりに開催される催しも多く元気を頂いております。
3月には相鉄東急新横浜線も開通して新横浜もさらに賑やかになることだと思います。
グレイスホテルではお客様をしっかりとお出迎えできるように準備してお待ちいたしておりますので、色々な場面でお使いいただければ幸いでございます。
よろしくお願ひいたします。

02 以前に鎌倉のハイキングなどをやられたと思いますが、今年も外に繰り出す催しがあれば参加したく思います。
会社を出て散策しながらの交流は非日常を感じますし、参加される皆様とは、よりお近づきになれる気がいたします。
トライプランニングさんならではの企画に期待しています。

非日常企画、がんばります！



夢工房だいあん

夢工房だいあん株式会社
代表取締役 光田大蔵様



01 コロナと共存の昨今、これまでの常識が通用しない世の中になっています。
従業員一同時代の変化に対応し、さらに喜ばれるサービスを目指し「地域と共に生きる」を邁進致します。

02 健康一番♪ まずは心身共に健康で
お互い過ごせて行ければと思います。

健康経営でいきましょう！



株式会社チキリ

株式会社チキリ
代表取締役 服部巖一郎様



01 来年の創立 100 周年に向け、更なる飛躍の年に！

02 ・ネット販売におけるトレンド、収益増加に付いての提案
・広く多業種における、動向、新しい取り組みなどの情報提供
・中小企業への補助金や優遇措置などの情報提供等、
お願い致します。

情報提供、がんばります！



代表取締役社長 城所淳之助様

01 皆様、新年あけましておめでとうございます。

株式会社カタヤマです。当社は神奈川県と東京都でマンション大規模修繕工事を主軸として営んでいる企業で、おかげさまで創業39年目を迎えております。支店は東京にあり、今年で開設20周年を迎え、このタイミングで自社社屋というカタチで地に足をつけた事業展開を昨年末よりスタートすることができました。移転のご案内をお送りしたお取引先様から、たくさんお祝いのお花をいただきました。

人生も仕事も全てはヒトで繋がっていて何事も自分一人の力や能力で成し得るではなく、素敵なご縁によって、すべての時間は共有され、完結するまで導かれていることを再認識いたしました。
こうして皆様とも繋がっているご縁をいつまでも大切に継続していくたいと思います。

今年も皆様と一緒に良い 1 年を過ごせるよう、全力を尽くしますのでよろしくお願ひを申し上げ、年頭の挨拶とさせていただきます。



代表取締役 城所由美様

01 本年も当社全体目標「2030 年 売上 50 億・
社員数 100 名」に向かって更なる発展を目指し、
社是の「約束」「感謝」「夢」を念頭に、そして人
との繋がり、思いやりと感謝を忘れず、より良い未来へ向かって一生懸命走り続けていきたいと思います。

02 いつもIT・研修とありがとうございます。

一年一年の積み重ねがあり前へ進めておりますので
トライプランニング様のご協力・応援があってこそ

だと思っております。

今後とも何卒宜しくお願ひ申し上げます。



株式会社ベスト 01「社内一新」

代表取締役
古水誠一様

02 コロナが収まったら、講習会&
交流会があるといいですね。

今年はやりますよ！



K カタヤマ

株式会社カタヤマ

相談役 片山省二様

01 株式会社カタヤマの創業者として事業承継を実現して、新たな経営体制になりました。
トライプランニングさんの指導の下、今年はその新体制の 3 か年計画の 2 年目になります。新体制 3 か年計画が実現できるよう、応援ていきます。
創業オーナーとして、大きな事業には最終判断をしています。
昨年は東京支店新社屋が完成しました。
今年は、懸案だった本社新社屋建設を目指したいと思います。

02 トライプランニングさんとのお付き合いは 10 年以上になりました。

最初にお会いしたのは故丸山修市さんが講師をしていた『人材採用と育成』全 6 回のセミナーでした。
そこで新卒採用のお話を聞き、弊社でも新卒採用を実施しました。

自分たちで採用試験を創り、新卒教育も社員みんなが先生になり、実施しました。

試行錯誤しながら 10 年。今では新卒採用者は 12 名になりました。

トライプランニングさんのコンサルが大きな契機になっています。

たくさんの『挑戦の切っ掛けとご縁』を、
これからも創り続けて下さい。



株式会社 紫式部

MURASAKI SHIKIBU Co., Ltd.

株式会社紫式部
代表取締役 河野真様

01 コロナ以前からビジネスモデルの見直しを迫られていきました。そこにコロナの影響や様々な環境変化がありここ4-5年悪戦苦闘の連続でした。

今年のテーマは

①新刊書店向けサービス 本屋応援隊の立ち上げ
関東地区から全国に展開していくそうです。

②レンタルサロン事業の拡大と強化

20 サロンになり順調に推移しています。

「美・健康に携わるスペシャリスト」の方々への
支援サービスを充実させていきます。

02 ZOOMを活用したセミナーは期待しています。

またゴルフや対面でのセミナーも期待しています。
異業種の方々との交流は非常に役立ちますので
よろしくお願ひいたします。

ゴルフではいつも
ありがとうございます!株式会社アイ・シー・アイ
第一営業部部長 松野一様

01 今年は、従来の主力事業である SES (システムエンジニアリングサービス) 事業に加え個々のお客様に寄り添う「IT キャッチャー」「コンサルタント業務」をより充実しようと思います。

02 TP メンバーの方とは、なかなかお会いする機会もありませんが、いろいろな場でご一緒できる機会があればと思います。

いつもありがとうございます!



JYOLETSU

有限会社ジョウエツ
専務取締役 倉方秀夫

01 今年のテーマ「改革」

弊社は機械加工で継手部品を製作している会社です。
受注が減少し、材料、工具、油、電気など仕事に係るものの全てが値上がりしています。単価の見直しのチャンスのはずですが親会社はなかなか承諾してくれません。

作業方法、作業工程の見直しなど小さな改善を積み重ねたくらいではどうしようもありません。

昨日、テレビのニュースで2足歩行ロボットが走って、ジャンプして最後に1回転ジャンプして着地（カッコイイ）。と言う映像を見ました。日本のロボットは必死に走り、止まった時「転ばなくてよかった」という気持ちになります。
ダンスにしても海外のロボットはいま流行のキレッキレのダンスで、中に人が入っているのか、CG なのか分からないくらいの動作をしますが、日本のダンスは、なにこれ「盆踊り」？というようなものです。

そもそも、考え方方が違うのだと思います。

ということは日本人の私には改革はむり……

株式会社オールデコ
代表取締役 奥田幸枝様富士山
行きましょう!

01 今年は「原点回帰」でがんばります！

02 交流をもっとしたいですね。今年の夏
は富士山ご一緒しますよ～

NB建設

株式会社NB建設
営業本部営業部部長 山本 拓様

01 これまで総合建設業として鉄道、土木、建築業を主体に取り組んで参りましたが、今年はシステム建築（プレハブ）を新たな営業品目に加えて営業展開して行きます。
主に平屋、2階建ての低層建物をターゲットに据えて、事務所、車庫、店舗、幼稚園、倉庫、アパートなどをローコストにてご提供していきます。小規模（延床 2000 m²以下）が得意ですので営業情報をどしどしあげます！

02 営業先としてメンバー様の建築（新築・増築・改修）のニーズを発掘してもらいたい。メンバー同士横のつながりの機会をご提供して頂き営業の橋渡し役を期待します。商談機会
増やしていきましょう！

株式会社エムワイネット
代表取締役 宮崎雄行様01 アウトドアや各種トレーニングを
戦略的に行い「健康経営」に投資します。02 トライプランニングさんの経営
コンサルティングや業務内容
についてもっと知りたいです…

これからもメンバーのみなさまのお役に立てるよう、
情報発信や有意義な交流の機会をつくってまいります！

中の人の
つぶやき

NTT がついに食用コオロギの養殖に本格参入し、無印良品でもコオロギのせんべいやチョコが販売されるなど、昆虫が日常の食卓に並ぶ日が迫っているようですが、虫が苦手な私はどうしたらいいのでしょうか。古くから昆虫文化が根付いている長野では「イナゴ・蜂の子・かいこ・ざざむし」を「信州四大珍味」と呼び、名物となっているそうです。残念ながら私は全く興味が湧きませんが・・・。ただ、貴重なたんぱく源として受け入れなければならぬ日が来るとしたら、甘んじて、いや、ありがとうございます。

長野にゆかりのある
弊社代表石原は昆虫
食に詳しいので、是非
魅力を聞いてみて
ください！

